

Специалист по продажам программного обеспечения



От 30 000 руб. до вычета налогов

Сектор коммерциализации результатов Центра трансфера технологий
г. Таганрог, ул. Петровская, 81

Требуемый опыт работы: от 1 года.
Полная занятость.

Обязанности:

- Мониторинг рынка, с целью продвижения разработанного университетом программного обеспечения;
- Продажа разрабатываемого программного обеспечения и устройств ЮФУ;
- Звонки, назначение встреч с целью продаж ПО;
- Выезды в г. Ростов-на-Дону 1-2 раза в неделю, встречи на территории РФ;
- Ведение и заполнение CRM-программы (Excel, Битрикс 24);
- Составление и заключение договоров, документальное сопровождение сделки;
- Отчетность вышестоящему руководству;
- Выполнение планов и задач.

Требования:

- Высшее профессиональное техническое образование;
- Опыт работы в сфере продаж, понимание рынка электронных приборов и устройств и ПО (охранно-пожарной сигнализация, видеонаблюдение, видеоаналитика);
- Знание ПО, уверенное пользование оргтехникой, умение работать с приложениями MS Office и 1С;
- Наличие автомобиля и водительского удостоверения категории «В» ;
- Умение планировать и рационально использовать служебное время;
- Коммуникативные навыки.

Условия:

- Оформление в соответствии с ТК РФ;
- График работы 5/2 с 09:00 до 18:00;
- Работа в комфортном офисе в центре города (рядом с Администрацией города и парком культуры и отдыха им. М.Горького);
- Ежегодный оплачиваемый отпуск 28 календарных дней;
- Адаптация к должности в позитивной рабочей атмосфере;
- Система дополнительных социальных гарантий со стороны профсоюзной организации ЮФУ.